

Partenza progetto

A partire da lunedì 29 maggio e per le successive 3 settimane, partirà il progetto di Lead Generation per Spazio Relax a cura del team Cloud Care/Spinup. La generazione di lead avverrà tramite Facebook (da valutare in un secondo momento l'utilizzo di altri canali social).

Le campagne saranno attive h24 e tutti i giorni per 3 settimane consecutive.

L'obiettivo della campagna è convertire in vendite il maggior numero possibile di contatti e aumentare la visibilità del brand Spazio Relax.

Per attrarre maggiormente l'attenzione dei potenziali clienti, è stato inserito un codice sconto pari a 50€ per tutti coloro che, una volta lasciato il contatto, si recheranno in un punto vendita Spazio Relax per acquistare un prodotto.

Esempio creatività campagna

Di seguito, alcune creatività che verranno utilizzate per le campagne.

spazi@relax



POLTRONE CERTIFICATE
DISPOSITIVO MEDICO
SANITARIO

50€
DI BUONO

GARANZIA PER 24 MESI - PRONTA CONSEGNA IN
24/48 ORE - ASSISTENZA INCLUSA - ROLLER SYSTEM

RICEVI IL BUONO ORA

spazi@relax



POLTRONE CERTIFICATE
DISPOSITIVO MEDICO
SANITARIO

50€
DI BUONO

GARANZIA PER 24 MESI - PRONTA CONSEGNA IN
24/48 ORE - ASSISTENZA INCLUSA - ROLLER SYSTEM

RICEVI IL BUONO ORA

© 2023 Cloud Care SpA All rights reserved.
Company Confidential



Esempio creatività campagna

Di seguito, alcune creatività che verranno utilizzate per le campagne.

spazi@relax



spazi@relax



Cosa deve fare il venditore dello store

Il venditore dello store, una volta accolto il cliente che ha scaricato il coupon e desidera ricevere il buono, dovrà effettuare i seguenti passaggi:

1. Controllare il coupon scaricato dal cliente
2. Applicare la scontistica per il prodotto
3. Comunicare l'indirizzo e-mail del cliente al responsabile dello store al fine di tracciare la vendita derivante dalla campagna

Grazie per l'attenzione

